

Wir suchen Dich!

Werkstudent – Sales (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du generierst und kontaktierst Leads
- Du informierst dich über ihre konkreten Bedarfssituationen.
- Du führst Qualifikationsgespräche und findest heraus, ob ein Kunde zu uns und unseren Dienstleistungen passt
- Du hinterfragst unsere bestehende Sales-Methodik und bringst Verbesserungsvorschläge ein

Deine Interessen & Skills:

- Du liebst Kommunikation und kannst dich auf verschiedene Persönlichkeitstypen einlassen
- Du arbeitest systematisch und proaktiv
- Du bringst ein Grundverständnis für technische Zusammenhänge mit
- Du bist stets bereit, aus deiner Komfortzone zu gehen, um dich weiterzuentwickeln

Bei uns findest du:

- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice / Workation / Hybrid
- Diverse Weiterbildung - Extern oder mit Kollegen
- Ein dynamisches Team mit flachen Hierarchien
- Großartige Firmenevents und Gruppenaktivitäten
- Family First Mentalität





Und das sind wir:

Wir sind eine bunte Truppe aus Lösungsfindern, Familienmenschchen, Technikbegeisterten, Mitreißern, kreativen Köpfen, Spezialisten und Allroundern.

8tronix ist ein Kieler Dienstleister für Hardware- und Softwarelösungen. Neben der Entwicklung individueller eingebetteter Systeme unterstützen wir unsere Kunden dabei, bestehende sowie neue Teil- oder Gesamtsysteme mithilfe von Sensoren und Aktoren zu smartifizieren.

Interesse? Dann komm an Bord!

Statt uns ein 3-seitiges Motivations-schreiben und einen perfekten Lebenslauf zu senden, lass uns direkt schnacken und austauschen, ob es auf beiden Seiten passen kann! Schreib mir einfach eine Mail mit dem Betreff "Ich habe Bock" oder melde dich telefonisch bei mir!



Niklas Olberding
niklas.olberding@8tronix.de
0431 3630 3943