

Werkstudent – Sales (m/w/d)

Das gibt es für dich zu tun:

Als Werkstudent (m/w/d) im Sales betreust du die Neukundenakquise vom ersten Outbound Call bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

- Du generierst und kontaktierst Leads (Über LinkedIn und telefonisch) und informierst dich über Ihre konkrete Bedarfssituationen.
- Du führst Qualifikationsgespräche und findest heraus, ob ein Kunde zu uns und unseren Dienstleistungen passt.
- Du hinterfragst unsere bestehende Sales-Methodik und bringst eigene Vorschläge zur Verbesserung mit ein.
- Du verwendest bewährte sowie unkonventionelle Vertriebsmethoden und analysierst was funktioniert und was nicht.
- Du erkennst auf welchem Stand sich ein potenzieller Neukunde befindet und richtest unser weiteres Vorgehen darauf aus.

Was du mögen und können solltest

- Du liebst Kommunikation und kannst dich auf verschiedene Arten von Menschen einlassen.
- Du willst die neuesten Vertriebs- und Marketingmethoden kennenlernen und beherrschen können.
- Du arbeitest systematisch und proaktiv.
- Du bringst Grundverständnis für technische Zusammenhänge mit.
- Du bist stets bereit aus deiner Komfortzone zu gehen und dich weiterzuentwickeln.

Was passiert nach deiner Bewerbung

- Wenn deine Bewerbung vollständig abgesendet wurde, schaut sie sich Sascha (Sales & Marketing) deine Bewerbung ausführlich an.
- Weiter geht es mit einem 20-Minütigen MS-Teams Call, bei dem ihr (Sascha und du) Gelegenheit für ein erstes Kennenlernen findet.
- ... und wenn alles für alle passt, heißen wir dich schnellstmöglich herzlich willkommen und starten gemeinsam durch

Unser Jobangebot scheint genau das richtige für dich zu sein? Dann schicke uns deine Bewerbung an:

jobs@8tronix.de

Worauf wartest du noch?