

Sales Manager (m/w/d)

Das gibt es für dich zu tun:

Als Sales Manager betreust du die Neukundenakquise vom ersten Outbound Call bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.

- Du generierst und kontaktierst Leads aus dem B2B Bereich (Über LinkedIn oder Telefon) und informierst dich über Ihre konkrete Bedarfssituationen.
- Du führst Qualifikationsgespräche und findest heraus, ob ein Kunde zu uns und unseren Dienstleistungen passt.
- Du hinterfragst unsere bestehende Sales-Methodik und bringst eigene Vorschläge zur Verbesserung des Sales Cycle und Customer Experience mit ein.
- Du erkennst auf welchem Stand sich ein potenzieller Neukunde befindet und richtest unser weiteres Vorgehen darauf aus.

Was du mögen und können solltest

- Du liebst es bewährte sowie unkonventionelle Vertriebsmethoden auszuprobieren und analysierst was funktioniert und was nicht.
- Du schaffst es ein breites und starkes Partnerportfolio aufzubauen und sie erfolgreich zu machen.
- Die liebst Akquise und du bist bereit die ein oder andere Challenge mit deinen Kollegen einzugehen.
- Hervorragende schriftliche Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten – Deutsch und Englisch erforderlich

Was passiert nach deiner Bewerbung

- Wenn deine Bewerbung vollständig an jobs@8tronix.de abgesendet wurde, schaut sie sich Sascha (Sales & Marketing) deine Bewerbung ausführlich an.
- Hast du uns mit deiner Bewerbung begeistert, wird Sascha dich anrufen, um mit dir ein Kennenlerngespräch zu vereinbaren.
- Weiter geht es mit einem 20-Minütigen MS-Teams Call, bei dem ihr (Sascha und du) Gelegenheit für ein erstes Kennenlernen findet.
- ... und wenn alles für alle passt, heißen wir dich schnellstmöglich herzlich willkommen und starten gemeinsam durch

Unser Jobangebot scheint genau das richtige für dich zu sein? Dann schicke uns deine Bewerbung an:

jobs@8tronix.de

Worauf wartest du noch?